

Optimiser ses Devis et ses Ventes

Statistique satisfaction : en attente de données

Statistique de formation : en attente de données

450 € HT /demi-journée / participant

4 demi- journées - 14 h

Individuel

Présentiel

PROGRAMME

- Les principes généraux de l'élaboration des prix
- La rentabilité de son entreprise
- L'organisation de son entreprise
- L'impact des temps facturables et non facturables
- La gestion des temps sur devis et factures
- Identifier ses besoins et ses Investissements

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

Formation en présentiel

EVALUATION

Par séance suivant programme.

OBJECTIFS DE FORMATION

- Comprendre et Maîtriser ses prix
- Maîtriser sa rentabilité
- Maîtriser son organisation
- Identifier ses temps
- Savoir anticiper ses besoins
- Suivre sa rentabilité
- Sécurisez son activité

PRÉREQUIS

Aucun niveau attendu

PUBLIC CONCERNÉ

Créateurs d'entreprises
d'entreprises
d'entreprises

d'entreprises, dirigeants,
comptables

Repreneurs
comptables

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formateur

PRISE EN CHARGE

OPCO

CPF

Autre financement, possible nous consulter

S'inscrire à la formation :

06 43 22 15 96

direction@evidence.com